

KAKO POBEDITI TEROR JEFTINOG ?

Dr David Bosshart

2. regionalna konferencija direktora prodaje
20. NOVEMBAR 2008. SAVA CENTAR

8.10 - 9.05 Registracija učesnika

9.10-10.10 1.Blok - Trendovi u prodaji, brendovi i ponašanje korisnika

Blok I

- Kako će naši kupci sutra živeti i budućnost potrošačkog društva?
- Kako izbeći spuštanje cena u vremenu terora jeftinog.
- Budućnost prodaje: kanali, korisnici i brendovi.
- Kako se prilagoditi globalizaciji i preći na stranu dobitnika?
- Za koje dodatne vrednosti će kupci biti spremni da plate malo više?

10.10 -10.40 Pitanja i odgovori

10.40 – 11.00 Kafe pauza

11.00 - 12.00 2.Blok - Rukovođenje promenama koje su pred nama

Blok II

- 7 trendova u poslu, ekonomiji i društvu.
- Kako uspeti i na koji način će se rukovođenje promeniti?
- Kako postupati pametno u društvu koje se stalno menja? Trikovi motivacije.
- Kako poslovati stabilno u nestabilnom vremenu? Život u kome bez rizika nema zabave.
- Jednostavnije a bolje. Zašto i kako će jednostavnost pobediti.

12.00 - 12.30 Pitanja i odgovori

12.30 – 13.00 Zatvaranje konferencije

Za sve detalje o registraciji učesnika možete pozvati: +381.11.361.1972

www.400direktora.com